

WAIKITECH

Qui sommes-nous ?

Waikitech est la société de consulting du Groupe VANIX. Spécialisée dans le support des investisseurs et des dirigeants de Startups et PME qui cherchent à développer leur activité commerciale au travers des partenariats en France et à l'international ou encore préparer des levées de fonds, Waikitech a mis en place des programmes spécifiques en fonction des pays cibles :

InvestmentFrance™

BusinessChina™

BusinessBrazil™

BusinessUSA™

BusinessIndia™

BusinessSouthAfrica™



WAIKITECH Consulting
waikitech@waikitech.fr
www.waikitech.fr

©2017 VANIX Groupe. Tous droits réservés.
Toute reproduction interdite sans l'autorisation de l'auteur.



BusinessChina™

商务中国

L'objectif de l'offre **BusinessChina™** est de trouver les meilleurs investissements et d'établir une activité commerciale durable et efficace en Chine, en respectant un cahier des charges très précis.

Ce programme **sur mesure** a pour vocation d'être une offre adapté à toutes les sociétés y compris technologiques, tout en étant réellement accessible financièrement.

Nous faisons appel à notre propre expertise ainsi qu'à celle des partenaires qualifiés dans les métiers suivants :

Ingénierie

Analyse du produit, de son aspect innovant et de son positionnement dans le marché

Business

Analyse du marché en Chine, de la concurrence des acteurs chinois, et définition du réseau de partenaires locaux

Droit

Droit des affaires (fiscalité, contrats, brevets) et Droit du travail

Subvention

Rédaction de dossiers administratifs pour les demandes de subvention, notamment auprès des commissions régionales (tels que PM'UP)

BusinessChina™

Développement

Développement commercial en Chine en trois temps :

Préanalyse

Évaluation de la maturité des produits, du BP et du ROI

Compréhension du niveau de maturité des produits et références clients nationales

Analyse du plan d'investissement à l'international

Conseil sur le mode de commercialisation permettant un ROI optimal

Proposition

Accompagnement personnalisé avec engagement

Compréhension du besoin / étude de marché

Analyse détaillée du produit, complétée par l'étude de marché afin d'identifier les concurrents locaux et internationaux présents dans le pays, ainsi que le potentiel de croissance

Co-rédaction d'un cahier des charges complet

Cahier des charges incluant les critères de sélection du partenaire

Aide à la rédaction de dossiers de subvention

Intégration du volet chiffré par des spécialistes en dossiers de subvention
Combinaison des dispositifs de financement (BPI et autres) permettant la réduction des coûts et de l'effort de trésorerie

Recherche des partenaires

Recherche des meilleurs partenaires commerciaux

Distributeurs de la solution

Représentants commerciaux

Recrutement de personnel

Aide à l'identification des points de vigilance juridiques et fiscaux

L'accompagnement proposé consiste à conseiller le dirigeant sur la durée nécessaire, potentiellement à long terme. Cela inclut la validation du son contrat avec le support des cabinets juridiques partenaires et le procurement ponctuel d'assistance dans la résolution de problèmes et tout autre négociation.

BusinessChina™

Production

Recherche de capacités de production en Chine

Ce service est destiné aux dirigeants désireux de trouver des usines fiables et adéquates pour leur production.

Pour ce besoin, nous proposons un service complet :

Compréhension du besoin

Analyse des contraintes : techniques, environnementales, réglementaires

Définition d'un cahier des charges techniques : besoins spécifiques de la ligne de production, capacité de production, coûts et contraintes logistiques à prévoir

Commercial : objectif de coût de revient

Juridique : normes locales et internationales à respecter, à l'exemple du droit du travail et de l'optimisation fiscale

Recherche des usines

Recherche des usines correspondant aux critères requis

Paiement sur résultat si l'usine est conforme aux exigences

Accompagnement local

Négociation du contrat sur place

Suivi de la production et de la qualité du produit

Aide ponctuelle dans la résolution des problèmes